

-2020年東京オリンピック前夜-
高ストレス社会に求められる働き方

第1部

10:05~

二極化の進展と それを解決するためのイノベーション!!

講師：佐野 睦典氏 イノベーション・エンジン株式会社 代表取締役

世界はグローバル化・ネットワーク化・AI化が劇的に進み、効率が極端に進んでいく社会を迎えています。そうした中で、知識の面・所得の面でも世界的に二極化が進んできており、そのストレスが高まっています。ただ、それを解決するためには、二極の勢力が対立するのではなく、それらを克服するための創意工夫や、大きく包み込むような新しい推進のエネルギーが必要です。企業も、二極化を解消するような大きいビジョンと新しい戦略を打ち出してイノベーションを実現していくことが求められます。



特別企画

13:00~

**ミス・インターナショナル OG 会代表による
正しい歩き方が生む新しい生き方**

講師：公文 裕子氏 ミス・インターナショナル OG 会代表

★ミス・インターナショナルと一緒に歩いて楽しく体験する
見た目とプレゼンテーションカアップ法★



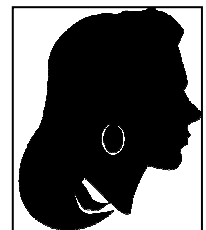
第2部

13:30~

**不動産マーケットの分析と
今、注目の「上司力」を持つために**

講師：石井 裕子氏 不動産マーケットター&コンサルタント

某大手不動産会社の不動産事業本部 女性初の統括部長。これまでに不動産マーケティング室長や販売推進部長を経て現在に至る。アンテナの高さと社外人脈、そのマネージメント力に基づく実績が高く評価されている。今回は上記のテーマを熱く語ります!!



第3部

15:20~

**伝える・つなぐ・そして私たちが生きる道
～ 苦を乗り越えてこそ 楽に与かる ～**

講師：斉子 典夫 JRC株式会社 代表取締役

私は40年来、人の流れを通じて不動産業界を見てきました。そこで考えることはまさに不動産業は信頼産業であり、その本来的な強みは地域と共に歩む力です。やはり、堂々とコツコツと新しい知恵を取り入れながら、継続的に求心力と信頼関係のある人材・組織が発展のキーを握っています。それらの事を心から伝えたい。



★日時：2019年3月7日(木) 10:00~17:00 (開場 9:30~)

★会場：アルカディア市ヶ谷 (私学会館)「7F 琴平」

★住所：東京都千代田区九段北 4-2-25 TEL03-3261-9921

★会費：1名 47,000円(税込) ※1社2名以上のお申込みの場合はお一人 46,000円

講師プロフィール

佐野 睦典 (さの・むつのり) イノベーション・エンジン株式会社 代表取締役

京都大学法学部卒。Harvard Business School PMD修了。1974年野村證券に入社後、野村総合研究所に移りベンチャー企業の上場支援業務をリードした。その後、ジャフコにて日本初の先端技術ファンドの責任者として運営した。2001年にイノベーション・エンジン(株)を設立し代表取締役に就任。ナノテクファンドを設立。主に、先端技術ベンチャー企業への投資・育成を行う。それらの企業が世界規模で活躍するための支援を積極的に展開中。国際的視点に立ったグローバルなビジネス哲学は、いかなる混迷の時代にあっても揺るぎない。

公文 裕子 (くもん・ひろこ) 一般社団法人 国際文化協会 理事

東京都出身。共立女子短期大学卒業。

ミス・インターナショナルOG会代表

元ミス・インターナショナル日本代表、世界大会ミスフォトジェニック賞を受賞。

1985年に労働大臣賞「功労賞」受賞。美容家。山野美容芸術短期大学客員教授。「美粧道」「一流のトータル美を修得するための考え方、生き方」に力を注ぐ。現在、TV、雑誌出演も多く、メディアでも注目を浴びる。全国各種講演や審査員として活躍中。

石井 裕子氏 (いしい・ゆうこ) 不動産マーケットター&コンサルタント

早稲田大学卒業。宅地建物取引士。相続診断士。終活カウンセラー。心理カウンセラー。

長命整体師師範。リンパ療法師師範。元気シニアビジネスアドバイザー。手相鑑定士等の有資格者。

男性社会といわれる不動産大手会社の最初の女性総合職であり、ただ一人の女性管理職という経験を経て、これまでに不動産マーケティング室長などを歴任。現在、日本メンタルヘルス協会公認のプロの心理カウンセラーである。不動産マーケットにも詳しく顧客や上司・部下とのコミュニケーションやリーダーシップのあり方などにも精通している。メディア出演多数。

斉子 典夫 (さいす・のりお) JRC株式会社 代表取締役

中央大学法学部法律学科卒業。1987年JRC株式会社を設立。2017年でJRCは創立30周年を迎えた。大手から中小にわたる各企業の総合コンサルティングおよび研修の機関として今日に至る。現在までにJRCの受講生は8万名を超える。現在 業界初の「営業マン・クリニック」が大変な反響と成果を生み、これまでに受講者は1100名にのぼる。このマンツーマン型カウンセリング研修で受講者の約85.3%が業績UPするという成果を上げ続けている。信条は「能力とはCanではなくDoである」。現在、『一日一語』(メール配信無料サービス)を大好評配信中。Facebookページでも配信中。

2019年JRC『新年度トップ経営セミナー』

受講料：1名 47,000円(税込み) ※1社2名以上のお申込の場合はお一人¥46,000

振込先：三菱UFJ銀行 新宿新都心支店(普) 5319151 JRC株式会社

(お申込後1週間以内にお振込をお願い致します。尚、振込手数料は貴社負担とさせていただきます)

JRC株式会社

〒160-0023 東京都新宿区西新宿 8-14-17-905

TEL03-3369-5751 FAX03-3369-6139 <http://www.jrc-e.com>

FAXまたはメールでお申込ください。

FAX: 03-3369-6139 E-mail: pro@jrc-e.com

「2019 JRC新年度トップ経営セミナー 3月7日(木)開催」申込書

会社名		代表者名 (役職)			
住所 〒					
TEL			E-mail		
受講者名	氏名	生年月日(才)	所属・役職	勤続	備考
		. . ()			
		. . ()			