

不動産セールスパーソンのための

コミュニケーション力UP=業績UP!



営業スキル&コミュニケーション力をアップする!!!



★第98回 JRC 元気セミナー★



4つのテーマ

- ① コミュニケーションパワーで営業力と人間力を高める!
- ② 考え方一つで行動が変わり、そして結果が変わる。
- ③ 傾聴と共感力の高さは、営業力に比例する【レッスン&アドバイス】
- ④ コミュニケーション力&営業力UPの「JRC 成功メソッド」

他の営業マンの成功や失敗体験、その生の事例。TOP営業マンの実践ポイントやスランプ防止法(脱出法)など…。自分一人では得られない営業のヒントが必ず見つかります。ふんだんにロールプレイングを取り入れ、理論と実践で即効果が出る体感型・不動産営業研修です。

■前回のセミナー参加者の声より

「ロールプレイングがとても良かった。他社の方と触れ合う機会が刺激になりましたし、ロープレを繰り返すたびにコツが掴めて、効果的な営業ヒアリング法を身につけることができました」(東京・売買仲介営業・Iさん)

◆日時：2016年7月15日(金) 10:30~16:30

◆会場：「ホテルローズガーデン新宿」
別館2階<卯月>

東京都新宿区西新宿 8-1-3 TEL03-3360-1533

◆受講料：1名様 34,000円(テキスト代・昼食代・税込)

振込先 三菱東京UFJ銀行 新宿新都心支店
(普)5319151 JRC株式会社

1社2名様以上でお申込の場合は1名様33,000円と割引になります

お申込み後、1週間以内にお受講料のお振入をお願い致します

◆講師：斉子典夫 (JRC株式会社 代表取締役)

加藤澄子 (" 室長) 他

お申込みは TEL か FAX または MAIL でもどうぞ!

TEL03-3369-5751 FAX 03-3369-6139 mail:info@jrc-e.com

「第98回 JRC元気セミナー」申込書

会社名		申込者名 (役職)			
住所 〒					
TEL			E-mail		
	氏名	年齢	職務内容	勤続	E-mail
受講者名					