

# コミュニケーション力とモチベーションが高まる！ 体感型セミナー

ふんだんにロールプレイングを取り入れ、  
理論と実践で即効果が出る体感型・不動産営業研修です。



- ① コミュニケーションパワーで営業力と人間力を高める！
- ② 考え方が変われば行動が変わり、そして結果が変わる。
- ③ 【レッスン&アドバイス】傾聴と共感力の高さは、営業力に比例する
- ④ 「JRC 成功メソッド」でコミュニケーション力&営業力 UP

この「元気セミナー」では、自分一人では得られない営業や仕事のヒントが必ず見つかります。コミュニケーション力を高めることは、モチベーションを高め、その結果 自分ブランド力のアップに繋がります。

### ■セミナー参加者の声より

- 「営業力を磨く事は人間力を高める事を再認識しました。今後も学んだ事を活かして、一人でも多くの幸せに携わっていきたい」 <東京都・営業・Sさん>
- 「苦手だったコミュニケーションが楽しくなりました」
- 「ロールプレがとても良かった。他社の方と触れ合う機会が刺激になりましたし、効果的なヒアリング法を身につけることができました」 <東京・営業・Iさん>

◆日時：2016年11月25日(金) 10:30~16:30

◆会場：「ホテルローズガーデン新宿」  
別館 2階<卯月>

東京都新宿区西新宿 8-1-3 TEL03-3360-1533

◆受講料：1名様 34,000円(テキスト代・昼食代・税込)

振込先 三菱東京UFJ銀行 新宿新都心支店  
(普)5319151 JRC株式会社

\*1社2名様以上でお申込の場合は1名様33,000円と割別になります\*

\*お申込み後、1週間以内に受講料のお振入をお願い致します\*

◆講師：斉子典夫 (JRC株式会社 代表取締役)  
加藤澄子 ( " 室長 ) 他

お申込みは TEL か FAX または MAIL でもどうぞ！

TEL03-3369-5751 FAX 03-3369-6139 mail:info@jrc-e.com

## 「第 99 回 JRC 元気セミナー」申込書

会社名		申込者名 (役職)			
住所 〒					
TEL			E-mail		
	氏名	年齢	職務内容	勤続	E-mail
受講者名					