

ソリューション型『JRC元気セミナー』

★ 高バリューの コミュニケーション力が得られる 4つの秘訣 ★



4つのテーマ

- ① 営業力の重要な要は「コミュニケーション力」である。
- ② 業績の良い人が知って実行するコミュニケーション法。
- ③ 上司と部下とのスムーズなコミュニケーション術。
- ④ 受講者のひとり一人が得する「レッスン&アドバイス」

■ **コミュニケーション力が一気に高まります。**
自分一人では得られない営業やマネジメントのヒントが必ず見つかります。ふんだんにロールプレイングを取り入れ、理論と実践で即効果が出る体感型・営業研修です。マネジャーの方にも大変好評です。

■ **前回のセミナー参加者の声より。**
「大変良かったです。営業力を磨くことは、人間力を高めることだと再認識しました。今後も今日学んだことを生かして、一人でも多くの幸せに携わっていきたいと思います」(東京・売買仲介営業・Sさん)



- ◆日時：2017年4月20日(木) 10:30~16:30
- ◆会場：「ホテルローズガーデン新宿」
別館2階<卯月>
東京都新宿区西新宿8-1-3 TEL03-3360-1533
- ◆受講料：1名様 34,000円(テキスト代・昼食代・税込)
振込先 三菱東京UFJ銀行 新宿新都心支店
(普)5319151 JRC株式会社
- *1社2名様以上でお申込の場合は1名様33,000円と割引になります*
- *お申込み後、1週間以内に受講料のお振入をお願い致します*
- ◆講師：斉子典夫 (JRC株式会社 代表取締役)
加藤澄子 (" " 室長) 他

お申込みは TEL か FAX または MAIL でもどうぞ！

TEL03-3369-5751 FAX 03-3369-6139 mail:info@jrc-e.com

「第100回 JRC元気セミナー」申込書

会社名			申込者名 (役職)		
住所 〒					
TEL			E-mail		
	氏名	年齢	職務内容	勤続	E-mail
受講者名					