

ソリューション型『JRC元気セミナー』

★ **高バリューの
コミュニケーション力が得られる** ★



4つのテーマ

- ① 営業力の本質とコミュニケーションパワー。
- ② 営業力の重要な要は「コミュニケーション力」である。
- ③ 「レッスン&アドバイス」式のロールプレイング。
- ④ 「JRC成功メソッド」でコミュニケーション力&営業力UP！

■「JRC元気セミナー」の特徴

1. 普段の無意識なコミュニケーションスキルとの差を実感。
2. 「聴く・訊く・伝える」の3つのスキルを高めることで対話力を強化。
3. 実践的なロープレを通じて、ロジカルな対話力を強化。
4. 対話力の進化過程を随時チェックできるプログラム構成。

■前回のセミナー参加者の声より。

「ひと口にコミュニケーションといっても、どう受け取るか？
 どういう言葉を投げかけるか？で、結果は大きく変わるので、
 セミナーで学んだリフレーミングを活用していきます。
 エネルギーを頂きました。ありがとうございました。」
 (愛媛県・売買仲介営業・Kさん)



- ◆日時：2017年10月27日(金) 10:30~16:30
- ◆会場：「ホテルローズガーデン新宿」別館2階<卯月>
東京都新宿区西新宿 8-1-3 TEL03-3360-1533
- ◆受講料：1名様 34,000円(テキスト代・昼食代・税込)
 振込先 三菱東京UFJ銀行 新宿新都心支店
 (普)5319151 JRC株式会社
- *1社2名様以上でお申込の場合は1名様33,000円と割りひびります
 *お申込み後、1週間以内に受講料のお振込をお願い致します
- ◆講師：斉子典夫 (JRC株式会社 代表取締役)
 加藤澄子 (" " 室長) 他

お申込みは TEL か FAX または MAIL でもどうぞ！

TEL03-3369-5751 FAX 03-3369-6139 mail:info@jrc-e.com

「第102回 JRC元気セミナー」申込書

会社名			申込者名 (役職)		
住所 〒					
TEL			E-mail		
	氏名	年齢	職務内容	勤続	E-mail
受講者名					